

profiforms gewinnt Vattenfall-Vertrieb

Energieunternehmen überzeugte Performance der Output-Management-Lösung

Leonberg, 22.03.2016. Seit Oktober 2015 ist die Vattenfall Europe Sales GmbH Kunde des Output Management Lösungsanbieters profiforms. Das Energieunternehmen wird mit docxworld²⁴ eine performante und zukunftsfähige Output-Management-Lösung einführen. Bis spätestens Sommer 2016 soll die bisherige deutsche Output-Management-Lösung von Vattenfall komplett abgelöst sein. Bereits ab März 2016 wird die Vattenfall-Tochter die ersten Formulare auf der Plattform docxworld²⁴ der profiforms gmbh managen. Das in Leonberg sitzende Unternehmen überzeugte durch seine innovativen Lösungs-Ansätze und setzte sich bei der Ausschreibung gegen mehrere namhafte Mitbewerber durch.

„Vattenfall gehört seit Jahren zu den erfolgreichsten Energievertrieben in Deutschland. Durch die stark wachsende Kundenbasis stieß das bisherige Output Management System hinsichtlich Funktionalitäten und Performance an seine Grenzen“, erklärt Bianka Küster, Leiterin Operative Process Management der Vattenfall Europe Sales GmbH. „Deshalb suchten wir eine transparente, intelligente und zukunftsfähige Lösung für das komplette Output Management“.

Die Plattform docxworld²⁴ bildet laut Jörg Hammer, Vertriebsleiter profiforms, „genau das ab, was die deutsche Vattenfall-Tochter jetzt und in Zukunft braucht“. Damit lassen sich beispielsweise Daten aus unterschiedlichen Datenquellen einfach in Massendruckdokumente wie Rechnungen einfügen. Vattenfall kann damit seinen Kunden individualisierte, d.h. beispielsweise auf den jeweiligen Verbrauch zugeschnittene Angebote, integrieren. Zudem offeriert das Energieunternehmen künftig seinen Kunden mit docxworld²⁴ sämtliche Ausgabe-Kanäle. Darüber hinaus lassen sich über die Plattform erzeugte PDF-Datenströme natürlich auch im sogenannten ZUGFeRD-Format ausgegeben, so dass die Empfänger der E-Rechnungen die eingebetteten XML-Daten einfach in weitere Systeme zur Bearbeitung übernehmen können. „Mit der Einbettung des ZUGFeRD-Formats in unsere Lösung sparen sich unsere Kunden und die Kunden unserer Kunden enorm viel Zeit und Kosten“, betont Herr Hammer. Ein Punkt, der nach Ansicht des Vertriebsleiters von profiforms die „Zukunftsfähigkeit und die Branchenexpertise unserer Lösung anschaulich unterstreicht“.

Derzeit erstellt profiforms im Auftrag von Vattenfall die bestehenden Formulare zukunftsfähig im PDF-Format. Vattenfall wird diese neue Dienstleistung „form as a service - VolumeWork“ von profiforms auch zukünftig in Anspruch nehmen. Der Vorteil dieser Lösung ist, dass der Änderungsdienst der Formulare durch den Einsatz von Bibliotheken für die auf mehreren Formularen eingebetteten Elemente wesentlich vereinfacht wird und als Service für Vattenfall mit planbaren Kosten abbildbar ist.

Über profiforms

profiforms ist ein Unternehmen mit Sitz in Leonberg bei Stuttgart und Niederlassung in Berlin. Das Unternehmen entwickelt, projiziert und vertreibt Software für professionelle Enterprise Output Management (EOM) Lösungen und bietet mit docxworld eine Dienstleistung auch als SaaS an, um Output-Management-Prozesse für Kunden zu managen. Gegründet wurde profiforms 1995 von Holger und Tilla Schröder mit dem Anspruch, Enterprise Output Management neu zu definieren. Die Unternehmer, insbesondere Holger Schröder als Technologie-Treiber, beschränken ihren Fokus dabei nicht auf einzelne Prozessschritte, sondern haben immer den gesamten Output-Management-Prozess ihrer Kunden im Blick. Die sie treibende Frage ist: „Wie kann man die Prozesse noch durchgängiger machen?“ Maßstab für die Arbeit von profiforms ist dabei der Anspruch, dem Kunden eine Software zu bieten, die technologisch ausgereift ist und auch kommende Entwicklungen der IT-Welt antizipiert. Das Ergebnis ist eine Software, die sowohl vom Funktionsumfang als auch von der technologischen Basis her trag- und zukunftsfähig ist. Kunden von profiforms sind zahlreiche Energieversorger wie die Stadtwerke Reutlingen, die SÜWAG, Retailer wie Conrad und Unternehmen aus dem Bankensektor und anderen Branchen.

www.profiforms.de

Ihre Redaktionskontakte:

profiforms gmbh
Judith Zimmermann
judith.zimmermann@profiforms.de
Tel. +49 7152/2990-129
Heidenheimer Straße 6
71229 Leonberg
www.profiforms.de

Storymaker GmbH
Agentur für Public
Relations
Syra Thiel
s.thiel@storymaker.de
Tel: 07071/93872-26
Derendinger Straße 50
72072 Tübingen
www.storymaker.de

Über Vattenfall Europe Sales GmbH

Als qualitäts- und verantwortungsbewusster Energiedienstleister ist die Vattenfall Europe Sales GmbH eine kompetente Partnerin für ihre Kunden. Mit zuverlässiger Stromversorgung und maßgeschneidertem Service garantiert unser Strom- und Gasvertrieb überzeugende Leistungen rund um die Energieversorgung. Über drei Millionen Kunden profitieren bereits von unseren Stromprodukten und Dienstleistungen, die wir speziell auf die unterschiedlichsten Bedürfnisse abgestimmt haben. Zu unseren Kunden gehören private Haushalte und Gewerbebetriebe in unseren Heimatmärkten Berlin und Hamburg sowie bundesweit. Darüber hinaus betreuen wir Industrie-, Handels- und Dienstleistungsunternehmen sowie öffentliche Einrichtungen.